THREE THREES
PARTNERS

INFRAESTRUTURA E SERVIÇOS · MG

Serviços e indústria rodoviária

Conservação de rodovias, sinalização viária e locação de equipamentos em uma plataforma com atuação nacional.



OPORTUNIDADE

261123115

EMISSÃO

Novembro / 2026

A oportunidade

VALOR DE AQUISIÇÃO

R$ 25 milhões

Possibilidade de parcelamento e recebimento de imóveis ou veículos na negociação.

OBJETO DA AQUISIÇÃO

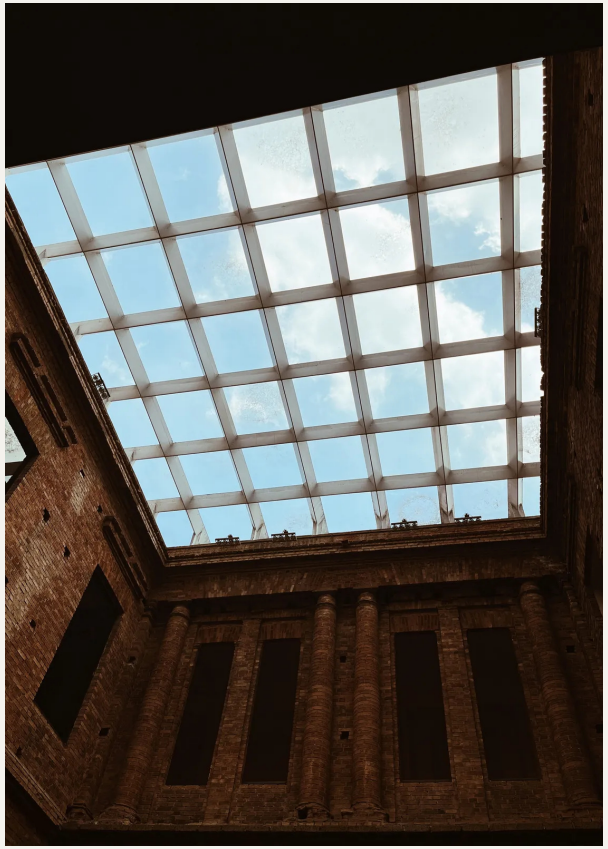
Empresa de conservação rodoviária, fabricação de sinalização, manutenção de infraestrutura e locação de equipamentos.

Uma plataforma nacional

Operação sediada em Minas Gerais, com três unidades industriais e operacionais, equipe de 353 colaboradores e carteira de 42 clientes ativos.

Para grupos de infraestrutura, prestadores de serviços e investidores com experiência em contratos, frota e gestão operacional.

Ativo e operação



EXECUÇÃO E FABRICAÇÃO INTEGRADAS

A empresa reúne conservação de rodovias, produção de placas e serviços de infraestrutura. A combinação permite atender demandas de fabricação, manutenção e execução, além da locação de equipamentos.

BASE OPERACIONAL EM ATIVIDADE

Há contratos de obras e serviços em execução, atendimento nacional e três unidades. A frota reúne caminhões próprios e locados, veículos utilitários e apoio à mobilização de equipes.

Estrutura operacional

Indústria e execução conectadas

Sinalização e fabricação

Unidades de produção de placas de sinalização viária e estrutura industrial para atender contratos.

Obras e serviços

Conservação rodoviária, manutenção e locação de equipamentos, com equipes e frota mobilizadas.

Existem financiamentos com parcelas apresentadas como adimplentes. O passivo não foi quantificado na oferta; não há presunção de aquisição livre de dívida.

Receita e escala operacional

FATURAMENTO DE 2024

R$ 62,1 milhões

Receita histórica indicada para o exercício.

PROJEÇÃO PARA 2026

R$ 64 milhões

Valor projetado; distinto de receita já realizada.

EQUIPE E CARTEIRA

353 colaboradores e 42 clientes ativos. A estrutura inclui 32 caminhões próprios e 19 caminhões locados.

PIPELINE COMERCIAL

Mais de R$ 250 milhões em contratos previstos para início em 2026. A previsão não equivale a receita reconhecida ou execução integral assegurada.

Tese de investimento

Integrar contratos e frota	Relacionar mobilização de ativos, utilização da frota e execução das frentes de serviço para selecionar prioridades operacionais.
Converter o pipeline	Analisar calendário, escopo e condições dos contratos previstos, distinguindo carteira potencial de receita contratual efetivamente realizada.
Estruturar a transação	Comparar o preço de R$ 25 milhões à avaliação indicativa de R$ 80 milhões, considerando passivos e composição do pagamento.

Próximos passos e contatos

Em caso de interesse preliminar, disponibilizaremos acesso ao data room após assinatura do NDA e confirmação das autorizações aplicáveis.

Filipe Malvestio

Sócio-diretor

fmalvestio@threethrees.com.br

Lucas Pereira

Sócio Sênior I Legal

lpereira@threethrees.com.br

Alexandre Moreira

Diretor de Distribuição

amoreira@threethrees.com.br

Mariana Salles

Líder de Distribuição

msalles@threethrees.com.br


THREE THREES
PARTNERS