THREE THREES
PARTNERS

ALIMENTOS E INDÚSTRIA AVÍCOLA · SC

Indústria avícola com cadeia integrada

Operação catarinense com capacidade instalada de 50 mil aves por dia e integração da produção à comercialização.



OPORTUNIDADE

261123119

EMISSÃO

Novembro / 2026

A oportunidade

CAPACIDADE INSTALADA

50 mil aves/dia

Operação industrial avícola em Santa Catarina.

OBJETO DA AQUISIÇÃO

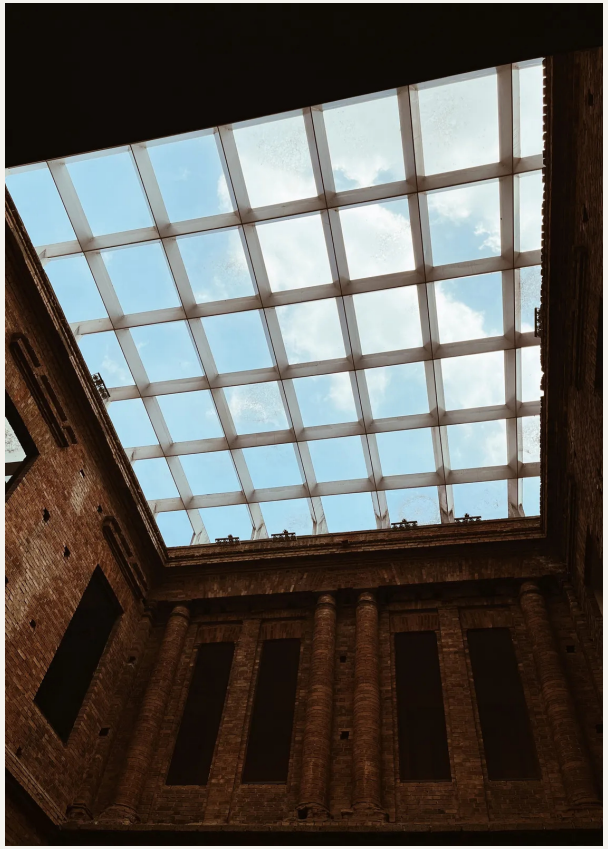
Negócio avícola com operação, marca, carteira comercial e ativos imobilizados, em proposta de aquisição integral.

Uma cadeia produtiva completa

Indústria avícola em funcionamento, com produção de ovos, pintinhos, criação, abate e processamento. A empresa está em recuperação judicial homologada.

Para grupos de alimentos e investidores especializados em integração industrial e reestruturação empresarial.

Ativo e operação



DA ORIGEM AO PRODUTO FINAL

A cadeia reúne produção de ovos, pintinhos, criação, abate, processamento e venda. Fábrica própria de ração e frota de transporte complementam a estrutura, com carteira de clientes e representantes comerciais.

PORTFÓLIO E PRESENÇA COMERCIAL

A operação tem mais de 40 anos de atuação e reúne frango in natura, cortes, produtos temperados e industrializados. A descrição contempla inspeção federal para mercado nacional, sem equiparar a autorização de exportação.

Estrutura do negócio

Integração produtiva e comercial

Originação e criação

Produção de ovos, pintinhos, criação e ração dentro da cadeia verticalizada.

Indústria e distribuição

Abate, processamento, transporte e canais comerciais conectam a base produtiva ao mercado.

A empresa está em recuperação judicial homologada. Há dívida de R$ 40 milhões prevista para dedução do valor de venda, conforme as condições da negociação.

Capacidade e receita

ABATE DIÁRIO ATUAL

28 mil aves

Volume diário descrito, abaixo da capacidade instalada.

FATURAMENTO DE 2025

R$ 145 milhões

Receita histórica indicada para o exercício.

ESTRUTURA INDUSTRIAL

48 mil m² de terreno e 10,5 mil m² construídos. A equipe reúne aproximadamente 210 colaboradores diretos e indiretos.

PROJEÇÃO DE 2026

Faturamento estimado de R$ 162 milhões e margem estimada de 9,3%, frente à margem indicada de 9% em 2025. Projeções não são resultados realizados.

Tese de investimento

Relacionar capacidade e demanda	Avaliar a diferença entre abate atual e capacidade instalada, condicionando eventual crescimento à demanda e à estrutura de execução.
Trabalhar o mix comercial	Examinar os canais de venda e a combinação de produtos in natura, cortes e industrializados para orientar o posicionamento comercial.
Integrar a reestruturação	Articular aquisição, passivo e condições da recuperação judicial com a continuidade da operação e os direitos envolvidos.

Próximos passos e contatos

Em caso de interesse preliminar, disponibilizaremos acesso ao data room após assinatura do NDA e confirmação das autorizações aplicáveis.

Filipe Malvestio

Sócio-diretor

fmalvestio@threethrees.com.br

Lucas Pereira

Sócio Sênior I Legal

lpereira@threethrees.com.br

Alexandre Moreira

Diretor de Distribuição

amoreira@threethrees.com.br

Mariana Salles

Líder de Distribuição

msalles@threethrees.com.br


THREE THREES
PARTNERS