THREE THREES
PARTNERS

DISTRIBUIÇÃO E VAREJO DE COMBUSTÍVEIS · SC

Rede regional de postos de combustíveis

Fundo de comércio de dez unidades em Santa Catarina, com negociação conjunta e possibilidade de gestão integrada.

OPORTUNIDADE

261123120

EMISSÃO

Novembro / 2026



A oportunidade

VALOR GLOBAL DA AQUISIÇÃO

R$ 50 milhões

Negociação conjunta do fundo de comércio das dez unidades.

OBJETO DA AQUISIÇÃO

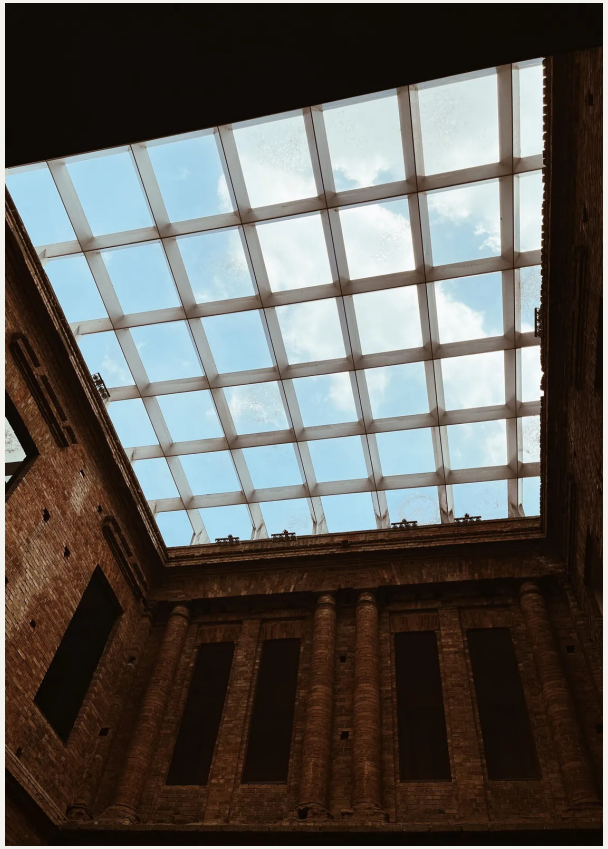
Fundo de comércio de uma rede de dez postos. A propriedade dos imóveis não integra a oferta por presunção.

Presença regional em escala

Rede de postos em Santa Catarina, voltada à aquisição conjunta por operadores que buscam ampliar presença comercial e integrar rotinas de gestão.

Para redes de postos, distribuidoras e grupos empresariais com experiência em varejo de combustíveis e operação de múltiplas unidades.

Ativo e operação



UMA REDE COMO OBJETO DE AQUISIÇÃO

O conjunto reúne dez postos em uma mesma região catarinense. A negociação é conjunta e tem como objeto o fundo de comércio, distinguindo a operação empresarial da eventual titularidade imobiliária.

INTEGRAÇÃO COMO CAMINHO DE GESTÃO

A plataforma permite avaliar administração, suprimento e rotina operacional de forma coordenada. O desenho de integração depende dos contratos e da configuração comercial de cada unidade.

Objeto da aquisição

Uma negociação. Dez operações.

Rede comercial

Conjunto de dez postos, com aquisição do fundo de comércio tratada de forma global.

Gestão integrada

Possibilidade de coordenar administração e operação, preservadas as condições contratuais individuais.

A oferta não comprova inclusão dos imóveis. Aquisição do fundo de comércio não equivale à compra automática do patrimônio imobiliário.

Escala da transação

UNIDADES NA NEGOCIAÇÃO

10 postos

Rede oferecida em conjunto.

MÉDIA PROPORCIONAL

R$ 5 milhões

Preço global dividido por dez; não é preço individual.

MODALIDADE

Alienação do fundo de comércio. O valor global de R$ 50 milhões não discrimina preço por unidade ou por ativo.

IMPLANTAÇÃO REGIONAL

As unidades estão concentradas em Santa Catarina, configurando uma plataforma regional para análise de integração administrativa e comercial.

Tese de investimento

Avaliar a rede em conjunto	Relacionar localização, contratos e perfil operacional das unidades para definir a função de cada posto dentro da carteira.
Integrar a gestão	Desenvolver rotinas administrativas e operacionais comuns, conforme a compatibilidade entre contratos e estruturas das unidades.
Definir o objeto econômico	Separar fundo de comércio, contratos de ocupação e patrimônio imobiliário antes de estruturar a aquisição e o pagamento.

Próximos passos e contatos

Em caso de interesse preliminar, disponibilizaremos acesso ao data room após assinatura do NDA e confirmação das autorizações aplicáveis.

Filipe Malvestio

Sócio-diretor

fmalvestio@threethrees.com.br

Lucas Pereira

Sócio Sênior I Legal

lpereira@threethrees.com.br

Alexandre Moreira

Diretor de Distribuição

amoreira@threethrees.com.br

Mariana Salles

Líder de Distribuição

msalles@threethrees.com.br


THREE THREES
PARTNERS