THREE THREES
PARTNERS

INDÚSTRIA DE EMBALAGENS · BRASIL

Indústria de plásticos e embalagens

Operação industrial com carteira diversificada e EBITDA anual de R$ 20 milhões.



OPORTUNIDADE

261123129

EMISSÃO

Novembro / 2026

A oportunidade

VALOR DE AQUISIÇÃO

R$ 102 milhões

Aquisição da totalidade do controle societário.

OBJETO DA AQUISIÇÃO

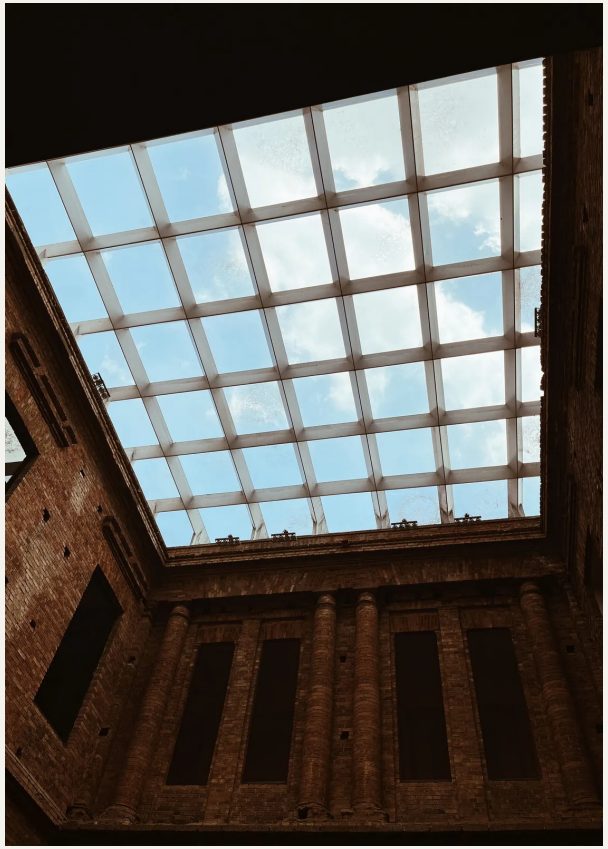
Participação integral na empresa de fabricação de plásticos e embalagens industriais.

Indústria e mercado

Plataforma fabril de plásticos e embalagens industriais, com clientes de diferentes perfis e contratos comerciais de longo prazo. A oportunidade combina base de produção e relacionamento comercial.

Para grupos industriais, holdings e investidores estratégicos com atuação ou interesse no setor de embalagens.

Ativo e operação



CAPACIDADE INDUSTRIAL

A operação reúne parque fabril estruturado e processos voltados à fabricação de plásticos e embalagens industriais. A aquisição do controle permite avaliar a integração da capacidade existente à estratégia produtiva do comprador.

BASE COMERCIAL

A carteira de clientes é diversificada e inclui grandes empresas. Contratos de longo prazo integram a composição comercial, criando uma base para examinar continuidade de atendimento, mix de produtos e expansão de relacionamento.

Estrutura empresarial

Produção e relacionamento comercial

Parque fabril

Estrutura industrial dedicada a plásticos e embalagens, com tecnologia aplicada aos processos de produção.

Carteira de clientes

Relacionamentos diversificados e contratos comerciais de longo prazo compõem a frente de mercado.

O objeto é o controle societário integral. O preço solicitado e o EBITDA formam uma relação comercial; não representam prazo de retorno do investimento.

Indicadores econômicos

FATURAMENTO ANUAL

R$ 120 milhões

Receita anual apresentada para a operação.

EBITDA ANUAL

R$ 20 milhões

Resultado antes de juros, tributos, depreciação e amortização.

MARGEM EBITDA

Relação de 16,67% entre o EBITDA e a receita anual apresentados. EBITDA não equivale a lucro líquido ou caixa distribuível.

PREÇO / EBITDA

O preço solicitado de R$ 102 milhões equivale a 5,1 vezes o EBITDA anual. Essa relação não constitui MOIC nem estimativa de payback.

Tese de investimento

Integrar capacidade	Avaliar a combinação da estrutura fabril com plantas, tecnologia e canais já disponíveis no grupo adquirente.
Desenvolver a carteira	Explorar a complementaridade de clientes e linhas de produto, preservando os relacionamentos comerciais durante a transição.
Organizar a expansão	Dimensionar oportunidades industriais e comerciais a partir da capacidade efetiva, dos contratos e da estratégia de investimento do comprador.

Próximos passos e contatos

Em caso de interesse preliminar, disponibilizaremos acesso ao data room após assinatura do NDA e confirmação das autorizações aplicáveis.

Filipe Malvestio

Sócio-diretor

fmalvestio@threethrees.com.br

Lucas Pereira

Sócio Sênior I Legal

lpereira@threethrees.com.br

Alexandre Moreira

Diretor de Distribuição

amoreira@threethrees.com.br

Mariana Salles

Líder de Distribuição

msalles@threethrees.com.br


THREE THREES
PARTNERS